

شماره سند: 720F1101-2

تهیه کننده: واحد فروش نرمال

فره افذ نمایندگی فروش ترانسفورماتور



شرکت بازرگانی ایران ترانسفو
(سهامی خاص)

"فرم اعلام آمادگی اخذ نمایندگی فروش ترانسفورماتورهای توزیع نرمال روغنی و خشک"

نام شرکت(موسسه): نام مدیر عامل:

سال تاسیس/شروع به کار در زمینه ترانسفورماتور:

آدرس شرکت (موسسه): تلفن ثابت و همراه:

ارسال آخرین روزنامه رسمی شرکت

توجه: در صورتیکه پس از بررسی تقاضای نمایندگی در کمیته مربوطه، بعنوان نماینده پذیرفته شدید جهت عقد قرارداد میبایست حتما بابت پاسخ سوالات مستندات مثبت ارائه گردد.
در صورت نبودن فضای کافی مطالب را در برگه های پیوست ارسال نمایید.

1- سرمایه ثبت شده (کاملاً پرداخت شده):

2 - سرمایه در گردش:

3 - رشته تحصیلی و سطح تحصیلات مدیر عامل:

4 - نوع و زمینه فعالیت شرکت (موسسه) تولید تجهیزات برقی تجاری فنی و خدماتی
(ارسال روزنامه رسمی مربوط)

5 - آیا تا کنون با شرکت برق منطقه ای یا توزیع برق همکاری داشته اید؟ بلی خیر
زمینه همکاری و سنوات همکاری را بنویسید.

شماره سند: 720F1101-2

تهیه کننده: واحد فروش نرمال

فره افذ نمایندگی فروش ترانسفورماتور



شرکت بازرگانی ایران ترانسفو
(سهامی خاص)

خیر

بلی

6- آیا تا کنون با شرکت ایران ترانسفو همکاری داشته اید؟

زمینه همکاری و سنوات همکاری را بنویسید. (مدارک و مستندات ارائه گردد)

7- آیا نمایندگی فروش و یا خدمات پس از فروش کالا یا خدماتی را عهده دار بوده اید؟

اگر بلی نوع نمایندگی و نام محصول و شرکت طرف قرارداد و مدت زمان عقد قرارداد نمایندگی خود را ذکر نمایید.

اینترنت

e-mail

فاکس

8 - سیستم اطلاع رسانی موجود در شرکت (موسسه) اعم از

9 - کدام یک از امکانات ذیل در حال حاضر موجود میباشد؟ در صورت لزوم توضیح دهید.

جرتقیل ۳ تن:

انبار جهت تخلیه ترانسفورماتور: (متراژ، آدرس).....

مالک یا اجاره ای بودن دفتر کار و انبار:.....

متراژ دفتر کار

در صورت وجود سایر امکانات و یا امکان تامین موارد فوق در آینده توضیح دهید: ...

10- تعداد پرسنل در خدمت بر حسب تحصیلات و تخصص های پرسنل موجود در شرکت (موسسه) :

شماره سند: 720F1101-2

تهیه کننده: واحد فروش نرمال

فره افذ نمایندگی فروش ترانسفورماتور



شرکت بازرگانی ایران ترانسفو
(سهامی خاص)

11- سایر امکانات و توانمندی های فروش:

12- در صورت داشتن پیشنهاد ویا ایده ای برای فروش بیشتر **Business plan** خودرا ارائه نمایید.

جهت اصلاح نحوه همکاری با شرکت بازرگانی ایران ترانسفو جهت نمایندگی فروش به روش ذیل می باشد:

- 1- مشتری به نمایندگی مراجعه و درخواست خرید ترانسفورماتور میکند.
- 2- نمایندگی پیش فاکتور از طرف بازرگانی ایران ترانسفو صادر و با اعلام شماره حساب بازرگانی ایران ترانسفو درخواست واریز وجه مینماید(شماره پیش فاکتورها توسط بازرگانی ایران ترانسفو در ابتدای سال مشخص و اعلام خواهد شد)
- 3- وجه توسط مشتری به حساب بازرگانی ایران ترانسفوپردخت و اصل فیش به نمایندگی تحویل می گردد.
- 4- نمایندگی بلافاصله پس از دریافت فیش پرداختی پیش فاکتور های صادره را همراه اصل فیش پرداخت مشتری همراه نامه به شرکت بازرگانی ایران ترانسفو ارسال می نماید.
- 5- شرکت بازرگانی ایران ترانسفو طی زمان بندی ترانسفورماتورها را جهت نمایندگی حمل و صورتحساب آنها را بنام مشتری صادر و همراه نامه به نمایندگی ارسال میدارد.
- 6- شرکت بازرگانی ایران ترانسفو بر اساس قرارداد جداگانه ای که با نمایندگی منعقد نموده بابت فروش هر دستگاه ترانسفورماتور معادل ۳% از قیمت پایه ترانسفورماتور را به عنوان کارمزد بیه نماینده پرداخت می نماید.
روش فوق بعنوان روش عادی بوده و روشهای فروش ویژه نیز در شرایط مختلف وجود خواهد داشت.

تاریخ تکمیل فرم:

امضاء مدیرعامل:

مهر شرکت